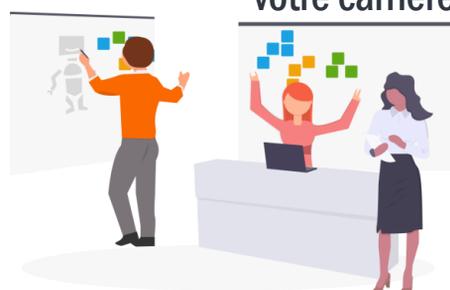


Reconnue sur son marché, ATEÏS conçoit, fabrique et commercialise du matériel de sonorisation

Technico Commercial

- développer commercialement le secteur Nord France
- avec de l'autonomie et responsabilisation
- intégrer une PME en croissance

- ✓ CDI
- ✓ Paris (déplacements réguliers Île-de-France + Nord)
- ✓ 50 à 65 k€ (variable inclus)
- ✓ H/F



Une ambition à partager

ATEÏS est une PME spécialisée dans le développement, la conception, la fabrication et la commercialisation de matériels de sonorisation innovants à haute valeur ajoutée (systèmes audio professionnels, sonorisation de sécurité, public address,...) à destination de lieux accueillant un large public (transport, événementiel, etc.) ATEÏS poursuit sa croissance et souhaite renforcer et développer son réseau de partenaires.

Vous reconnaissez-vous ?

- Expérience positive **≥ 2 ans** dans un secteur similaire (sonorisation, électronique, électricité...)
- Compétences techniques en **électronique**
- Expérience en développement commercial **BtoB** et relations clients à long terme
- Maîtrise outils bureautiques : **PowerPoint** et **Excel**
- Un vrai plus : **appétence pour le secteur** (sonorisation, musique,...)

La culture ATEÏS

Sens du service
orientation client

Innovation
produit & organisationnelle

Bienveillance
entraide & droit à l'erreur

Partage
convivialité, plaisir au travail

Votre nouveau challenge

Votre activité principale est le développement commercial et la promotion des produits et solutions ATEÏS :

- Vous construisez un plan d'action commercial pour faire connaître les produits ATEÏS auprès de vos distributeurs et clients finaux,
- Vous animez le réseau de distribution au travers de conseils, formations et outils marketing pour garantir le développement des ventes,
- Vous suivez les projets et êtes l'interface entre les interlocuteurs internes (production, technique, appros) et les partenaires d'ATEÏS,
- Vous jouez un rôle de prescription auprès des clients finaux en les conseillant et en les accompagnant afin d'optimiser l'utilisation des produits ATEÏS,
- Vous assurez le reporting de votre activité auprès de la Direction Commerciale.

Un accompagnement sur mesure Talent:Program

En plus d'intégrer cette société, vous bénéficiez pendant 6 mois d'un programme innovant et personnalisé d'accompagnement, de coaching et de formation réalisé par la société FONCTION:SUPPORT. L'ambition : accélérer le développement de vos aptitudes relationnelles et intrapreneuriales, renforcer votre contribution aux défis stratégiques et aller beaucoup plus loin qu'une simple « prise de poste ».

Vous êtes prêt(e) à postuler ? Lancez-vous sur www.fonction-support.fr/recrutement/